



Clean Air.  
Save Energy.

## SALES MANAGER (M/W) FÜR DAS INTERNATIONALE GESCHÄFTSFELD DRUCKGUSS/METALLVERARBEITUNG

Wir sind ein weltweit führender Hersteller von energieeffizienten Abluftreinigungsanlagen für industrielle Anwendungen. Mit innovativer Anlagentechnik von KMA sorgen wir bei unseren Kunden für reine Luft an Produktionsanlagen, verbessern gleichzeitig den carbon footprint und generieren beachtliche Kostenvorteile. In unserer Zukunftsbranche besetzen wir starke Positionen mit internationalem Renommee. Insbesondere sind wir ein langjähriger Partner für die Druckgussindustrie. Wir freuen uns über eine große Anzahl weltweiter Kunden, die wir oftmals standortübergreifend in der Ausstattung ihrer Gießereien unterstützen dürfen. Wir sind von unseren hervorragenden Chancen für die Zukunft überzeugt und möchten uns gemeinsam mit Ihnen weiter für weltweit zufriedene Kunden engagieren.

### Unser Angebot

- Vertriebstätigkeit in einer Zukunftsbranche in etablierter Marktposition
- Gute Entwicklungsperspektive mit Gestaltungsmöglichkeiten und Übernahme von Leitungsverantwortung
- Teamorientiertes Arbeitsumfeld in einem modernen wachsenden Familienunternehmen
- Attraktive Vergütung und gute Sozialleistungen wie Dienstfahrzeug oder Firmen-Fitness
- Kombination aus Innendienst und Reisetätigkeit
- Entwicklung, Konstruktion und Fertigung am gemeinsamen Standort im Siebengebirge

### Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes kaufmännisches oder technisches Studium bzw. Ausbildung
- Fundierte Berufserfahrung im Vertrieb von Investitionsgütern
- Verhandlungssicheres Englisch (gerne auch weitere Sprachkenntnisse, z.B. in Französisch)
- Unternehmerisches Mitdenken für die weltweite Weiterentwicklung des Geschäftsfelds
- Freude an der Arbeit im Team, kombiniert mit selbständiger und zielorientierter Arbeitsweise
- Reisebereitschaft im In- und Ausland

### Ihre Aufgaben

- Management unseres Vertriebs im internationalen Geschäftsfeld Druckguss
- Leitung des internen Vertriebsteams
- Fachkundige Beratung unserer weltweiten Kunden
- Erstellung von Angeboten und Verhandlung von Aufträgen
- Betreuung von Key Accounts
- Weiterentwicklung unseres internationalen Netzwerks von Vertriebspartnern
- Entwicklung von Lösungskonzepten in Zusammenarbeit mit den Fachabteilungen
- Einbringung der Kundenperspektive in die Weiterentwicklung unserer Produkte
- Durchführung von Präsentationen sowie Teilnahme an Messen und Fachtagungen



**SIEGER LUDWIG 2018  
KATEGORIE INNOVATION**

### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen.  
KMA Umwelttechnik GmbH | Herr Dr. Holger Wagner  
Eduard-Rhein-Str. 2 | D-53639 Königswinter  
02244/92480 | [bewerbung@kma-filter.de](mailto:bewerbung@kma-filter.de) | [www.kma-filter.de](http://www.kma-filter.de)